

Les gagnants disent et se disent « si cela doit être fait, c'est à moi de le faire »
Les perdants disent et se disent « je n'y peux rien »

Les gagnants transforment leurs rêves en réalité
Les perdants font de la réalité leurs rêves

Les gagnants apportent le pouvoir aux autres et rendent les autres forts
Les perdants diminuent les autres et cherchent à les contrôler

Les gagnants disent « faisons en sorte pour trouver »
Et les perdants disent « personne n'y peut rien »

Les gagnants font partie de la solution
Les perdants font partie du problème

Les gagnants n'ont pas peur de perdre
Les perdants ont peur de gagner

Les gagnants travaillent plus et plus dur que les perdants
Les perdants sont toujours bien occupés

Les gagnants disent « c'était une erreur »
Les perdants disent « ce n'était pas ma faute »

Les gagnants veulent ...
Les perdants doivent

Les gagnants trouvent toujours le temps
Les perdants cherchent à tuer le temps

Les gagnants disent « je vais m'organiser pour faire cela »
Les perdants disent « je vais essayer de le faire »

Les gagnants disent « je suis bon mais pas aussi bon que je pourrais être »
Les perdants disent « je ne suis pas aussi mauvais que la majorité des autres »

Les gagnants écoutent ce que les autres ont à dire
Les perdants attendent leur tour pour parler

Les gagnants attrapent les autres faisant des choses bien
Les perdants attrapent les autres faisant des choses mal

Les gagnants apprennent des autres
Les perdants disent du mal et sont jaloux de leurs collègues

Les gagnants voient des opportunités
Les perdants ne voient que des problèmes

Les gagnants font ce qu'ils ont à faire
Les perdants parlent de ce qu'ils ont à faire

Les gagnants se sentent responsables pour plus que leur tâche
Les perdants fréquemment disent « je ne fais que travailler ici »

Les gagnants disent « il doit y avoir une meilleure façon de le faire »
Les perdants disent « c'est la façon dont cela a toujours été fait »

Les gagnants parlent des autres en bien
Les perdants se plaignent des autres

Les gagnants sont prêts à payer le prix
Les perdants s'attendent à être servis sur un plateau d'argent

Les gagnants s'attendent toujours au succès
Les perdants attendent l'échec

Les gagnants traitent leurs relations de personnes spéciales
Les perdants traitent leurs relations de concurrents

Les gagnants présentent leurs amis comme des célébrités
Les perdants présentent leurs amis comme des « navets »

Les gagnants parlent des gens qu'ils connaissent avec louanges et respect
Les perdants parlent des gens qu'ils connaissent avec mépris et médisance